

Apprenez le métier de coach

Intégrez un parcours éprouvé

Exercez-vous auprès de vrais
clients pendant la formation

Orientation diplômante Titre
« Coach Professionnel » RNCP



AGENDA PROMOTION N°2 | Mai > Juillet 2021

Diplôme RNCP Niveau 6 n°35563 « Coach Professionnel »
BLOCS Compétences n° 1, 2 et 3 RNCP35563BC01, BC02, BC03

Animation cursus certification ECF :
Lionel CALDERINI

Co-ingénierie pédagogique FOAD – ECF – Bloc 4 :
Lionel CALDERINI / Hugues LESOT

Animation du dispositif blocs 1, 2 et 3 et correction des
écrits RNCP : Julien FICHET

Co-ingénierie pédagogique webinaires, classes virtuelles et
FOAD Blocs 1, 2 et 3 : Julien FICHET / Hugues LESOT

Responsable dispositif diplômant ACO - SIMACS :
Hugues LESOT

Julien FICHET :

« Coach Professionnel » diplômé ACO-EMCC -
certifié « AT Coaching-Pro » de l'ACO - EATO
« Coach d'Organisations – Directeur de la
Transformation » certifié ACO



Ingénieur Maître - Maîtrise Commerce et Vente Option Gestion des PME / PMI
Accompagnement du changement, intervention en période de crise, coaching d'équipe et individuel
des leaders.

Spécialisation en développement de la culture client et en ingénierie de Formation.
Expertise sur l'évolution des modes de management vers des Organisations libérées.

2019 : Julien a créé SystOrga sas dont il est Directeur Général

Auparavant 14 ans d'expérience en tant que commercial, Responsable Commercial, Responsable
des Ventes, puis 4 ans Directeur Formation au sein de APAVE SudEurope.

MAI 2021

BLOC 1 code RNCP35563BC01
« Création ou installation d'une structure de services »

Compétence A6C4 - Assurer la gestion et la coordination administrative et commerciale de son activité, en s'appuyant sur des notions comptables et financières ou en faisant appel à un prestataire spécialisé afin d'en sécuriser le développement.

- Support d'évaluation : Le rapport de professionnalisation
- Objectif pédagogique : Être capable de poser les bases d'un développement d'activité sécurisé

Compétence A6C10 - Elaborer un plan d'action commercial, financier et marketing adapté à son activité de coach afin de se rendre visible auprès de futurs clients.

- Support d'évaluation : Le rapport de professionnalisation
- Objectif pédagogique : Maîtriser les fondamentaux pour concevoir et communiquer une offre de services attractive sur son marché

	Vendredi 07 mai 18h > 21h Zoom Samedi 08 mai 08h > 18h Zoom	Présentation & Intégration Classe Virtuelle - Classe entière en distanciel	3h 9h
	Lundi 17 mai 19h > 20h zoom Groupe 1*	Webinaire 1 : « Création de l'activité »	1h
	Vend. 21 mai 18h > 19h zoom Groupe 2*		
	Lundi 31 mai 19h > 20h zoom Groupe 1*	Webinaire 2 : « Développement de l'activité de coaching professionnel »	1h
	Vend. 04 juin 18h > 19h zoom Groupe 2*		
	Lundi 07 juin 19h > 20h zoom Groupe 1*	Webinaire 3 : « Développement professionnel continu du coach »	1h
	Vend. 11 juin 18h > 19h zoom Groupe 2*		
	08 mai > 11 juin FOAD Travail individuel sur plateforme de cours en ligne – horaires libres	FOAD Bloc 1 – Contenus et exercices en ligne	23 h

- Sous groupes dès 12 participants
- ** Formation Ouverte à Distance sur plateforme de cours en ligne



JUIN 2021

BLOC 2 code RNCP35563BC02

«Elaboration de propositions commerciales»

Compétence A1C6 - Analyser les contextes professionnels des différentes parties prenantes en entretien afin d'en évaluer les enjeux et les spécificités

Compétence A1C9 - Réorienter le cas échéant, l'objet ou les modalités de la mission afin de répondre de manière plus appropriée à des situations singulières

Compétence A2C9 - Formaliser les objectifs et les critères d'atteinte en organisant les informations recueillies afin de les consigner dans le contrat de prestation

- Support d'évaluation : Chapitre 1 du dossier de pratiques professionnelles « Elaboration de propositions commerciales »
- Objectif pédagogique : Maîtriser les fondamentaux d'un futur contrat commercial cohérent avec le besoin du client

Compétence A2C4 - Conduire un entretien structuré afin de recueillir des informations sur le contexte et valider la demande du coaché.

- Epreuve orale : Entretien de présentation
- Objectif pédagogique : Comprendre les éléments d'un face à face client efficace en amont de la vente

	Samedi 12 juin 08h > 18h Zoom Classe entière en distanciel	Classe virtuelle : Apports théoriques & Exercices	9h
	Lundi 14 juin 19h > 20h zoom Groupe 1*	Webinaire 4 : "Présentation de l'identité professionnelle du coach et des spécificités du coaching et des modalités d'intervention"	1h
	Vend. 18 juin 18h > 19h zoom Groupe 2*		
	Lundi 21 juin 19h > 20h zoom Groupe 1*	Webinaire 5 : " Recueil et analyse des attentes du bénéficiaire".	1h
	Vend. 25 juin 18h > 19h zoom Groupe 2*		
	Lundi 28 juin 19h > 20h zoom Groupe 1*	Webinaire 6 : " Rédaction d'un contrat de prestation".	1h
	Vend. 02 juillet 18h > 19h zoom Groupe 2*		
	05 juin > 25 juin FOAD Travail individuel sur plateforme de cours en ligne – horaires libres	FOAD Bloc 2 – Contenus et exercices en ligne	18 h

- Sous groupes dès 12 participants
- ** Formation Ouverte à Distance sur plateforme de cours en ligne



JUILLET 2021

BLOC 3 code RNCP35563BC03

«Préparation et animation d'une action de formation»

Compétence A3C7 - Evaluer les écarts entre les compétences détenues et les compétences requises par le coaché* afin de permettre la mise en place d'actions correctrices

Compétence A3C8 - Définir les contenus et méthodes pédagogiques de l'intervention afin de répondre aux besoins de progression du coaché*

- Support d'évaluation : Chapitre 2 du dossier de pratiques professionnelles « Préparation d'une action de formation »
- Objectif pédagogique : Connaître les fondamentaux permettant de construire une action de formation

	Samedi 03 juillet 08h > 18h Zoom Classe entière en distanciel	Classe virtuelle : Apports théoriques & Exercices	9h
	Lundi 05 juillet 19h > 20h zoom Groupe 1*	Webinaire 7 : « Préparation d'une action de Formation ».	1h
	Vend. 09 juillet 18h > 19h zoom Groupe 2*		
	Mardi 06 juillet 20h > 21h zoom Classe entière en distanciel	Webinaire 1/3 « Apports sur le Coaching Collectif »	1h
	Mer. 07 juillet 20h > 21h zoom Classe entière en distanciel	Webinaire 2/3 « Apports sur le Coaching Collectif »	1h
	Jeudi 08 juillet 20h > 21h zoom Classe entière en distanciel	Webinaire 3/3 « Apports sur le Coaching Collectif »	1h
	Lundi 12 juillet 19h > 20h zoom Groupe 1*	Webinaire 8 : « Animation collective ».	1h
	Vend. 16 juillet 18h > 19h zoom Groupe 2*		
	Samedi 17 juillet 08h > 18h Zoom Classe entière en distanciel	Classe virtuelle « Apports sur le Coaching Collectif »	9h
	Lundi 19 juillet 19h > 20h zoom Groupe 1*	Webinaire 9 : « Réalisation du bilan des apprentissages et des progrès du coaché »	1h
	Vend. 23 juillet 18h > 19h zoom Groupe 2*		
	03 juillet > 31 juillet FOAD Travail individuel sur plateforme de cours en ligne – horaires libres	FOAD Bloc 3 – Contenus et exercices en ligne	32h

- Sous groupes dès 12 participants
- ** Formation Ouverte à Distance sur plateforme de cours en ligne

Septembre 2021

Restitution des écrits :

Jusqu'au vendredi 10 Septembre 2021

Examen blanc – A confirmer :

24 ou 25 septembre 2021

À Lyon 69007

Tenue de l'examen oral :

Le vendredi 22 Octobre 2021 (Validation des dossiers écrits en prérequis)

Remise des diplômes : Selon délai d'instruction et d'édition de l'instance de contrôle et la Commission Paritaire de l'EMCC

** Par coaché on entend Individu, équipe et/ ou collectif" cf. Fiche Métier EMCC SIMACS RNCP*

124h



Distanciel Synchrone – Webinaires Zoom 51h

- Webinaires 1 à 9 : Sous groupe dès 12 participants | Avec Julien FICHET
- « Coaching Collectif » : Classe entière | Avec Lionel CALDERINI
- Classe Virtuelle : Classe entière | Avec Julien FICHET



FOAD | Formation individuelle Organisée A Distance 73h

- Horaires libres sur plateforme de cours en ligne - Dokeos®

